

**САРАТОВЭНЕРГО**

Россия, 410005, г. Саратов, ул. им. Рахова В.Г., д. 181
Телефон: (845-2) 573-573, Факс: (845-2) 573-599
www.saratovenergo.ru

«05» января 2019 г.

№73/4

УВЕДОМЛЕНИЕ

о разъяснении поступившего запроса

В целях удовлетворения нужд Заказчика ПАО «Саратовэнерго» (410005, Россия, г. Саратов, ул. им. Рахова В.Г., д. 181) (далее – Заказчик), Организатор закупки — ПАО «Саратовэнерго», на основании 3.4.2.Закупочной документации по открытому запросу предложений в электронной форме на право заключения договора на оказание услуг по передаче СМС сообщений, настоящим сообщает о разъяснении положений Закупочной документации в связи с поступившими вопросами от потенциального Участника.

№ п/п	Поступивший вопрос	Ответ Организатора
1.	В закупочной документации к закупке №31907459736 на услуги по передаче СМС-сообщений отсутствует обоснование начальной максимальной цены контракта, что противоречит Федеральному закону от 18.07.2011 г. N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" (далее - Федеральный закон от 18.07.2011 г. N 223-ФЗ) Документация о закупке должна содержать порядок формирования цены договора (цены лота) (с учетом или без учета расходов на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин налогов и других обязательных платежей) (п. 7 ч. 10 ст. 4 Федерального закона от 18.07.2011 г. N 223-ФЗ). 223-ФЗ Выделяет основные способы определения НМЦК договора: 1. Рыночный метод (анализ рынка) определения начальной цены договора, который предполагает проведение заказчиком анализа советующего рынка закупаемых ТРУ, на наличие предложений, спроса или сделок по конкретной продукции с определенными параметрами, которую собирается закупить заказчик. На основе, найденной путем вычисления средневзвешенной величины и применения различных корректировок на условия конкретных сделок вычисляется ориентировочный уровень чистой цены на продукцию, которая затем приводится к условиям предполагаемого к заключению договора. 2. Метод определения начальной (максимальной) цены договора по аналогичным закупкам (договорам) используется, когда предполагаемый к закупке предмет договора не представлен на рынке, или невозможно найти данные о его рыночных ценах, но присутствует похожая продукция, имеющая небольшие отличия в функциональных и качественных характеристиках. При этом существенные и несущественные признаки продукции определяются самим заказчиком.	1. Закупочная документация содержит порядок формирования участником цены своего предложения (п.5.6. и п.5.7 Закупочной документации), а также содержит форму 9.8.1. для заполнения «Сводная таблица стоимости работ/услуг» и инструкцию по ее заполнению п.п.9.8.1.1. - 9.8.1.8., что соответствует требованию п.п.7 п.10 статьи 4 «Информационное обеспечение закупки» Федерального закона от 18.07.2011 г. N 223-ФЗ. 2. Федеральный закон от 18.07.2011 г. N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" не содержит требования к Заказчику о включении в Закупочную документацию указания способа, каким была определена цена Лота (НМЦ договора), а также не содержит способов определения НМЦ договора.

Начальная (максимальная) цена договора (контракта) на закупку товаров, изготавливаемых по заказам, рассчитывается на основе цен на товары-аналоги с последующей корректировкой комплектации в соответствии с требованиями, указанными в технических спецификациях.

Для получения более точных результатов рекомендуется по возможности использовать сведения о нескольких товарах-аналогах, полученных от разных производителей или поставщиков.

3. Затратный (проектно-сметный) метод определения начальной (максимальной) цены договора применяется, как правило, при расчетах цен в строительстве, при расчетах цен на сложное нетиповое комплектное оборудование, при расчетах цен на комплексные работы и услуги.

Цена предмета закупки составляется путем набора и сложения (калькуляции) цен его составляющих (работ, товаров, оборудования, стоимости машин и механизмов) и учетом их объема.

Для товара суммируются затраты материалов и запчастей, а также трудозатраты по его производству (сборке).

4. Тарифный метод определения начальной цены договора заключается в использовании действующих цен (тарифов) на оказание закупаемых видов услуг и в основном используется при закупке у субъектов естественных монополий, предприятий осуществляющих регулируемые виды деятельности.

Для определения начальной цены договора рекомендуется использовать единичные тарифы (цены), установленные тремя или более организациями-лидерами рынка, специализирующимися на оказании требуемых заказчику видов услуг.

Определение начальной (максимальной) цены вида услуг может производиться на основании:

- усредненных цен, рассчитанных как среднее арифметическое единичных цен (тарифов), если разница в единичных ценах опрошенных фирм составляет 10% и более.
- наибольшей единичной цены, установленной по результатам опроса фирм, если различие между максимальной и минимальной единичными ценами опрошенных фирм не превышает 10%.

На основании вышеизложенного просим внести изменения в закупочную документацию.